

Stellenangebot: Technische Kundenberatung / Gebietsleiter im Vertrieb/Außendienst (m/w/d),
Versorgungsgebiet Nordbayern (PLZ-Bereiche 90... bis 97...)

Stellenangebotsart: Festanstellung (sozialversicherungspflichtig)

Arbeitgeber: YADOS Vertriebs GmbH
Branche: Fernwärme, Gebäudetechnik, Energiewirtschaft

Arbeitsbeginn: nach Abstimmung zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

Die YADOS GmbH gehört zu den führenden Unternehmen im Bereich der Nah- und Fernwärmetechnik in Europa. Unsere Kunden vertrauen auf das professionelle Knowhow unseres Teams in der Herstellung von Wärmeübergabestationen für die Nah- und Fernwärme, Energieerzeugungsanlagen und Kälteanlagen. Dabei stehen Qualität und Effizienz im Mittelpunkt unseres Handelns.

Ihr Aufgabengebiet:

- Beratung und Vertrieb von Systemlösungen im Bereich Wärmenetztechnik (Wärmeübergabestationen, Heizungsverteiler und Trinkwassererwärmer, Regelung) für Fern- und Nahwärmenetze
- Fachliche Betreuung und Beratung der Wohnungswirtschaft sowie Planungsbüros, Fachhandwerker und Großhändler in Ihrem Verkaufsgebiet
- Ansprache und Akquisition neuer Kunden
- Sie verantworten Ihre Umsatzziele und entwickeln Ihr Verkaufsgebiet aktiv weiter
- Sie begleiten und organisieren regionale Messen, Kundenveranstaltungen, Marketingaktivitäten und stellen neue Produkte und Dienstleistungen vor

Ihr Profil:

- Sie haben eine technische oder kaufmännische Ausbildung im Bereich SHK
- Sie kennen die SHK-Branche und haben idealerweise Kontakte zu Planungsbüros, Fachhandwerk und/oder Fachgroßhandel.
- Sie verfügen über (erste) Berufserfahrung im Außendienst oder sehen Ihre berufliche Zukunft im technisch, beratenden Außendienst
- Sie arbeiten gern selbständig und zuverlässig und können sich gut organisieren
- Ihr Home Office liegt idealerweise im Vertriebsgebiet

Diese Herausforderung richtet sich an eine Persönlichkeit, die Ihre berufliche Entwicklung im Vertrieb hochwertiger Produkte und Dienstleistungen sieht. Neben einem sicheren Arbeitsplatz in Festanstellung und einem guten Betriebsklima bieten wir ein attraktives Einkommen. Ein abgestimmtes Einarbeitungs- und Weiterbildungskonzept sichert den langfristigen Erfolg Ihrer Arbeit.

Unterstützung erhalten Sie durch ein motiviertes Innendienstteam sowie Ihre Kolleginnen und Kollegen im Vertrieb. Ein neutraler Dienstwagen steht Ihnen auch privat zur Verfügung.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per eMail an: gentner@yados.de
Herr Karl Gentner steht Ihnen gern auch für erste Fragen telefonisch zur Verfügung.
Telefon: +49 7367 5330

Wir freuen uns darauf, Sie persönlich kennenzulernen!